



Redtransfer

TÉCNICO

Valoración de activos tecnológicos

CURSO: Valoración de activos tecnológicos

Nivel	Avanzado
Duración	21 horas lectivas
Fechas	1 al 31 de octubre de 2021
Modalidad	Online
Certificado 8 puntos CE	

INTRODUCCIÓN

Dentro del proceso de valorización de un resultado de I+D o una tecnología, la valoración económica de los mismos constituye, por diversas razones, una parte esencial del mismo. Conectada con otras fases de dicho proceso, una adecuada actividad de valoración puede aportar a un organismo generador de conocimiento y tecnología, información determinante para la toma de decisiones sobre la inversión de recursos y esfuerzos en una determinada invención, además de condicionar la articulación de estrategias de negociación eficaces que propicien su transferencia.

En el marco del Plan Formativo de RedTransfer, esta acción formativa se encuadra, por tanto, dentro del itinerario dedicado al proceso de valorización de la I+D generada en centros de investigación, que se complementará en 2021 con otro curso posterior, el de “Marketing y comercialización de resultados de I+D”, programado para el mes de noviembre.

El curso se imparte en formato online, con dos recursos didácticos fundamentales: los textos formativos y las sesiones en directo (streaming). Con los primeros se propone una primera aproximación a los distintos contenidos desde un enfoque reflexivo, facilitando al alumno adecuar a su agenda este trabajo individual. Con las segundas se busca el refuerzo de los conceptos clave, la resolución de casos prácticos y la atención a dudas concretas. Esta última labor de tutorización se refuerza con la asistencia personalizada del profesor vía e-mail. Las sesiones en streaming permiten asimismo crear un marco de interacción entre formadores y participantes, que se complementa con un foro, activo durante todo el curso, en el que compartir inquietudes.

Los aspectos metodológicos citados anteriormente se ajustan a los estándares *marcados por la Association of Technology Transfer Professionals -ATTP-*, de la que Redtransfer es miembro. El presente curso otorga 8 puntos CE (Continuing Education) computables para su acreditación internacional RTTP (*Registered Technology Transfer Profesional*).



Más información sobre el sello RTTP en:
<https://attp.info/rttp/>

OBJETIVO GENERAL

El curso tiene como objetivo familiarizar al profesional de transferencia de conocimiento con los principales métodos de valoración– tanto cualitativos como cuantitativos–, incluyendo la toma de decisiones sobre la utilización de cada uno de ellos en diversos contextos, facilitando además herramientas para abordar los aspectos relacionados con la negociación de acuerdos para la transferencia de los activos objeto de valoración, dentro de las actuaciones de comercialización llevadas a cabo desde una unidad de transferencia de conocimiento o gestión de la innovación.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

Al finalizar el curso, los asistentes serán capaces de:

- Contextualizar la actividad de valoración de activos dentro del proceso de valorización de tecnologías, especialmente en cuanto a su orientación al mercado e implicaciones estratégicas para los grupos de investigación y los organismos de investigación.
- Manejar herramientas de valoración cualitativa en diferentes ámbitos de actuación, como los proyectos de I+D, la evaluación de invenciones y las patentes.
- Conocer y utilizar las herramientas de valoración cuantitativa más utilizadas en el entorno de la transferencia de conocimiento y explotación comercial de invenciones.
- Combinar herramientas de valoración cualitativas y cuantitativas para la toma de decisiones estratégicas en el marco de los procesos de comercialización de tecnologías.
- Aplicar técnicas de negociación asociadas a los distintos modelos y herramientas de valoración que faciliten la consecución de un acuerdo óptimo de comercialización y una adecuada materialización.
- Disponer de referencias concretas sobre la experiencia de la aplicación de metodologías de valorización en entidades de generadoras de conocimiento.

DESTINATARIOS

El curso está especialmente dirigido a profesionales de la gestión de la I+D y la transferencia de conocimiento de universidades públicas y privadas, centros de investigación sanitaria, centros tecnológicos, empresas y otros organismos de I+D, tanto españoles como de otros sistemas nacionales de innovación. Para el correcto aprovechamiento del curso se recomienda una experiencia mínima de 2 años en actividades de transferencia de conocimiento y tecnologías.

Número de plazas	50
------------------	----

METODOLOGÍA DIDÁCTICA

El curso combina los siguientes recursos didácticos de formación online:

- Textos formativos para trabajo individual (descargables)
- Test de progreso auto-evaluable para la superación de cada uno de los módulos.
- Casos prácticos
- Sesiones en streaming para el refuerzo de los contenidos clave, asistencia tutorial y la resolución de casos prácticos (sus grabaciones estarán accesibles para su visionado durante el curso).
- Foro para debate entre los participantes

DURACIÓN

El curso se desarrollará del 1 al 31 de octubre de 2021.

Su duración total de 21 horas lectivas, 13 de formación asíncrona (trabajo individual) y 8 en streaming.

CERTIFICACIÓN

Los alumnos que superen el test de progreso de todos los módulos obtendrán un certificado de aprovechamiento (descargable desde la plataforma virtual).

certificado de
aprovechamiento



ESTRUCTURA Y CONTENIDOS

Módulo 1. Activos intangibles. Conceptualización.

Javier Pardo Calvo
Blubusiness

Trabajo individual: 2 horas
Streaming: 1 hora

- 1.1. Conceptos contables fundamentales
- 1.2. Tipos de activos intangibles: Patentes, Tecnologías, Conocimiento.
- 1.3. Diferencia entre valor y precio
- 1.4. La Transferencia de Conocimiento y la importancia de la valoración.

Módulo 2. Métodos de valoración cualitativa.

Rosario Pardo Calvo
Blubusiness

Trabajo individual: 4 horas
Streaming: 2 horas

- 2.1. Enfoques relacionados con la evaluación de proyectos
 - 2.1.1. Metodología Lean CANVAS
 - 2.1.2. Modelo TIME–Technology Identification and Marketability Evaluation.
- 2.2. Enfoques relacionados con la evaluación de invenciones.
- 2.3. Enfoques relacionados con la evaluación de patentes
 - 2.3.1. IP Score 2.2 © (EPO)
 - 2.3.2. Patent Factor Index
 - 2.3.3. Patent Value Report
 - 2.3.4. Ocean Tomo–PatentRatings System–IPQ®Report.
- 2.4. Otros métodos

Módulo 3. Métodos de valoración cuantitativa.

José Manuel Pérez Arce
AMARBI innovación

Trabajo individual: 4 horas
Streaming: 2,5 horas

- 3.1. Los Costes de generación del Conocimiento
- 3.2. El Mercado similar
- 3.3. La Proyección del Plan de Negocio empresarial
- 3.4. Análisis de las Opciones y su probabilidad de suceso
- 3.5. Otros modelos de valoración: regla del 25%

Módulo 4. Valoración para la toma de decisiones y negociación de acuerdos.

Rosario Pardo Calvo
Javier Pardo Calvo
Blubusiness

Trabajo individual: 3 horas
Streaming: 1,5 horas

- 5.1. Integración de la evaluación cualitativa y cuantitativa
- 5.2. Estrategias de negociación en el proceso de comercialización tecnológica.
 - 5.2.1. Opciones de transferencia
 - 5.2.2. Identificación del target
 - 5.2.3. Aspectos generales de un acuerdo de Transferencia
 - 5.2.4. El proceso de negociación
 - 5.2.5. Pautas de negociación

Masterclass

Javier Etxabe
CSIC

Streaming: 1 hora

“Evaluación de tecnologías: valor vs precio”

CALENDARIO

OCTUBRE 2021

27	28	29	30	1	2	3
				APERTURA		
				M1 texto		
4	5	6	7	8	9	10
		M1 streaming				
		M2 texto				
11	12	13	14	15	16	17
		M2 streaming				
		M3 texto				
18	19	20	21	22	23	24
		M3 streaming				
		M4 texto				
25	26	27	28	29	30	31
M4 streaming		Masterclass		CIERRE		

texto – apertura de textos formativos en la plataforma online
streaming – sesión en directo en el horario detallado

PROFESORADO	MÓDULOS	Horario STREAMING
Javier Pardo Calvo	Módulo 1	17:00 a 18:00 horas
Rosario Pardo Calvo	Módulo 2	17:00 a 19:00 horas
José Manuel Pérez Arce	Módulo 3	17:00 a 19:30 horas
Rosario/Javier Pardo Calvo	Módulo 4	17:00 a 18:30 horas
Javier Etxabe	Masterclass	17:00 a 18:00 horas

CAMPUS VIRTUAL

Acceso
<https://campus.redtransfer.org>

Los alumnos matriculados en el curso, recibirán por correo electrónico el usuario y contraseña necesarios para acceder al Campus Virtual Redtransfer, 24 horas antes del comienzo del curso.

FORMADORES

Javier Pardo Calvo



Socio Consultor de BluBusiness Innovation and Business Development, SL desde 2014. Licenciado en Administración y Dirección de Empresas, especialidad Finanzas por la Universidad de Santiago de Compostela (USC). Master en Banca y Finanzas por la USC. Máster Oficial Universitario de Desarrollo Económico e Innovación, Especialidad en Gestión de la Investigación y de la Innovación por la USC.

Socio fundador de BluBusiness, consultora de Innovación y Desarrollo de Negocio, con más de 15 años de experiencia en el asesoramiento a emprendedores y a empresas de diferentes sectores y fases de maduración, lanzamiento, crecimiento y consolidación. Con amplia experiencia en análisis financiero de empresas, captación de financiación pública y privada y valoración de activos en procesos de Transferencia de Conocimiento, principalmente en la creación de spin-off universitarias.

José Manuel Pérez Arce



Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales (UPV/EHU), Diplomado en Administración de Empresas (Universidad Politécnica de Madrid), Diplomado en Comercio Exterior (Gobierno Vasco), Diplomado en Dirección de Ventas (Cámara de Comercio de Bilbao) y Diplomado en Dirección de Marketing y Comercial (Instituto de Directivos de Empresa, Madrid).

Actualmente Socio-Director de la consultora AMARBI innovación, SL que ha retomado, entre otras, las actividades de la extinta ABL Solutions Consulting, SL, dedicada también a la Valorización y Comercialización de los Resultados de la Generación de Conocimiento y de la firma RED NORTE DIGITAL, SL, centrada en la promoción de las telecomunicaciones. Previamente y durante cinco años fue el Director General de UNIVALUE VALORIZACIÓN, SL, empresa creada por el Grupo de universidades G-9, donde se valorizaron más de 250 Patentes, 70 de las cuales pasaron a la fase de comercialización para su transferencia.

Además, posee una trayectoria profesional internacional de más de 25 años en firmas siderometalúrgicas; fue Socio-Director de POLNAM Grupo, SL; Director General de la empresa anglo-holandesa CORUS LAYDE, SA; Apoderado y Director Comercial de la División de Productos Planos, en la firma ROS CASARES; Director Comercial, en la empresa ACEROS ORMAZABAL, SA; Director de Planificación Estratégica Corporativa, en la Corporación SIDENOR; y Director de la Unidad de Negocios Automoción, en la industrial de SIDENOR, empresa en la que desarrolló altas responsabilidades directivas durante casi 15 años.

Rosario Pardo Calvo



Socia Consultora de BluBusiness Innovation and Business Development, SL desde 2014. Es Licenciada en Biología, Especialidad en Biología Molecular y Biotecnología por la Universidad de Santiago de Compostela (USC), Máster Oficial Universitario de Desarrollo Económico e Innovación, Especialidad en Gestión de la Investigación y de la Innovación de la USC y Máster Gestión y Dirección de Empresas Biotecnología. Escuela Internacional de Negocios BIOFORUM (Madrid). Con más de 15 años de experiencia en desarrollo de negocio e innovación tanto a través de programas públicos de emprendimiento de origen universitario, así como en el sector privado en áreas de consultoría de innovación a empresas. Ha sido socia fundadora de empresa Biotecnológica, XENOTECHS, SL, spin-off de la Universidad de Santiago de Compostela y del Consejo Superior de Investigaciones Científicas, así como, desde 2014, socia fundadora de la consultora de Innovación y Desarrollo de Negocio, BluBusiness, a través de la cual trabaja, tanto en el ámbito público como privado, en asesoramiento, mentorización y formación de emprendedores y empresas en sus distintas etapas de maduración, lanzamiento y consolidación y búsqueda de financiación pública y privada y con instituciones en el diseño, coordinación y ejecución de programas de emprendimiento e incubación.

Javier Etxabe



Dr. En Medicina y Cirugía General y Master de Gestión de C+T. En la actualidad y desde 2012 es responsable de la Unidad de Protección de Resultados y Promoción de EBTs, y desde junio de 2001 hasta esa fecha fue responsable de la Unidad de Comercialización de la VATC, habiendo iniciado su carrera en transferencia como técnico de transferencia en biomedicina en 1997 en dicha VACTC.

Durante este periodo de tiempo he sido responsable directo de un grupo de 20-25 técnicos de transferencia de tecnología implicados, atendiendo a los periodos indicados, en el asesoramiento, negociación y redacción de contratos asesoramiento, servicio técnico, contratos de I+D y de licencia de derechos explotación con empresas, así como responsable de la evaluación, redacción, solicitud y gestión títulos de propiedad industrial e intelectual del CSIC, principalmente de patentes tanto nacionales como internacionales e, igualmente, del apoyo a la creación de las empresas de bases tecnológicas (EBTs o Spin-offs) del CSIC.

COORDINADOR

Constantino Martínez



Es Licenciado en Ciencias Económicas por la Universidad Autónoma de Madrid y máster en Análisis y Gestión de la Ciencia y la Tecnología por la Universidad Carlos III de Madrid. Realiza labores de investigación en diversos proyectos –Universidad Carlos III de Madrid y Parlamento Europeo– antes de dedicarse a la gestión de la I+D+i en el ámbito académico, en el que acumula más de 10 años de experiencia – Universidad Carlos III de Madrid y Universidad de Navarra–. Desde 2004 a 2013 dirige la secretaría técnica de RedOTRI–Universidades. Durante dos años ejerce de colaborador científico–técnico del Ministerio de Ciencia e Innovación en el diseño y gestión de programas de ayudas a OTRI. Actualmente es socio de GoodPoint Consulting.

INSCRIPCIONES

Las inscripciones se realizarán a través del formulario web disponible en la página web de RedTransfer (www.redtransfer.org).

Fecha límite de Inscripción: 28 de septiembre

TARIFAS + 21% IVA	Precio
Inscripción RedTransfer	240 €
Inscripción Descuento*	270 €
Inscripción General	290 €

* Universidades, centros de investigación sanitaria y centros tecnológicos.

- El pago de la inscripción se realizará a través de la tienda on-line de RedTransfer o mediante transferencia a la cuenta **ES86 0049 1736 7222 1002 9252**, abierta en el Banco de Santander a nombre de la Asociación de Profesionales de Transferencia, Innovación y Gestión de la Investigación, RedTransfer. El justificante de la transferencia deberá enviarse a la dirección soporte@redtransfer.org.
- Se podrán cancelar inscripciones hasta el **28 de septiembre** con devolución del 60% del precio de la inscripción (excepto gastos bancarios). El abandono del curso una vez iniciado no será causa de devolución.
- RedTransfer se reserva el derecho de cancelación del curso si no se alcanzara un número mínimo de inscripciones.